

Was ist ein auskömmlicher Preis?

KWF Tagung 2016

Was muss ich wissen?

- Wie sind meine Kosten?
 - Wie viel Gewinn will ich erzielen?
- ✓ Wenn ich mich über die Beiden im Klaren bin habe ich meinen Preis! Ist doch ganz einfach, oder?

Leider ist es nicht so einfach!

Wie schauen meine Rahmenbedingungen aus?

- Wie schaut meine Konkurrenzsituation aus? Mache ich das gleiche wie alle anderen auch?
- Ist mein Kunde bereit diesen Preis zu bezahlen?
- Erhoffe ich mir von einem bestimmten Preis bessere Marktchancen?